

ゆいの里だより

No.11

平成 29 年 6 月 発行

NPO 法人 結の会
宇和島市三間町
増田 20

TEL/FAX
0895-20-7128

E-mail
yui7128@ybb.ne.jp

URL

<http://yuinosato.com/>
ゆいの里 よもぎ湯
で検索



研修旅行（4月20・21日）

今年も行ってきました研修旅行！

今年、しまなみを通って広島方面へ。

まず、大三島の伯方の塩工場を見学。

その後は行列のできる店の美味しい

海鮮丼を食べ、大山祇神社へ。鳥居を

抜けると総ヒノキ造りの高さ12メートル

の総門があり、境内に入ると、樹齢2600年

と言われる大楠が目に入ってきました。

精霊が宿っているのではと思われる

ほどの『気』を感じました。

次の見学地は、呉の大和ミュージアム

です。戦艦大和の1/10スケールの模型は

とても迫力があり、大和建造の歴史や

その技術、また軍港として発展した

呉市の歴史に触れる事ができました。

太平洋戦争末期の資料には読んでいて

胸が締め付けられるものもあり思わず

涙が・戦争について、平和について

改めて考えさせられる場所でした。

今夜の宿は宮島口の海沿いのホテル

です。部屋の窓からは、宮島の赤鳥居

がよく見えました。温泉で疲れを癒し

宴会の始まりです。名物の穴子飯や、

牡蠣フライに舌鼓を打ち、カラオケも

ありの楽しい時間を過ごしました。

次の日はフェリーに乗って宮島へ。

世界遺産にも登録され日本三景のひとつ

でもあり、この日も多くの観光客が訪れ

ていました。外国人の方たちもとても

多かったです。散策しながら、厳島神社

を目指します。赤鳥居の見える場所で

集合写真を撮り、厳島神社は、潮の

満ち引きによりその表情をガラリと

変えるのが最大の魅力だそうです。



続いて『みやじマリン』へ。こちらでは水族館のシンボルにもなっているスナメリを見たり、アシカショーでは、芸達者なアシカさんに癒されました。また、散策の途中には大杓子があり、その大きさにびっくり。お土産をたくさん買って帰路へ。今回の研修旅行は、とてもよく歩きました。皆さんお疲れ様でした。



新商品です

昨年の夏から新しく飲むゼリー

を製造始めました。農家さん

から仕入れたみかんをジュ

ースに搾りゼリーにしました。

南柑20号・ポンカン・ネーブル

不知火・南津海の5種類を製造

しており道の駅みま・きさいや

広場にて好評販売中です。課題

だった夏場の売り上げアップが

期待されます。また、農家さん

からジュース持ち込みの委託製

造も承ります。



プチイベント

平成28年は、年間で8回のプチイベン

トを企画しました。全員参加のイベン

トではなく、希望者だけの参加。メンバ

ーさんが、企画を見てから参加を決める

新しい内容でした。なかには毎回参加

したメンバーさんもいました。

4月 お買い物もへ行こう

5月 船釣り

6月 南楽園菖蒲まつり

7月 虹の森公園・おさかな館

8月 そうめん流し

ホワイトファーム

1月 八幡浜みなと

2月 道の駅めぐり（鬼北・城川）

3月 大洲いちご狩り

9月は、みんなでBBQを、10月

11月は、各地のイベントに参加し、

12月はクリスマス会。ゆいの里のメン

バーさんは、よく働きよく遊びます。

楽しそうでしょう！



新職員紹介

稲垣 明・昨年7月よりお世話になってます。5月で66

歳になりました。先輩方にいろいろ聞きながら頑張ります。よろ

しくお願いします。

武内 通泰・今年2月よりお世話になってます。メンバーさ

んとのふれあいを大切にして勤めます。よろしくお願います。

越智 正夫・松野町から通っています。この度はご縁があり

ましてお世話になることになりました。今年は、ハウスでネギ作

りに挑戦しています。メンバーさんと良好な関係を築いていける

よう努力していきたいと思えます。よろしくお願いたします。

セルプフォーラム

10月13日ひめぎんホールで開催された

セルプフォーラム2016に参加しました。よもぎ

餅・よもぎ団子・蒸しどら・まんじゅう

シフォンケーキ・米粉サブレを販売しました。

和菓子を販売している所が他になく早々に完

売した商品もありました。また、当日の事業所

紹介で、南予からは、ゆいの里が紹介されるこ

とになり、事前に取材がありました。よもぎ畑

や加工場での商品作りなどがインタビューを

交えながらの映像で流れ、観た方がブースに足

を運んでくださいました。



あとがき

この一年間、ゆいの里を利用してくださるメ

ンバーさんが増え、施設は、毎日活気にあふれ

ています。当然のことですが、メンバーさんが

増えればそれに応じて仕事も考えなくては

けません。もちろん売上げも伴わないと、

売上げを上げるためにはどうすればいいの

か？何をすればいいのか？頭から離れる事が

ありません。

以前からの課題だった夏場の売上げアップ。

新商品のゼリーに加え、ハウスの有効利用を考

え、新たな事業を開始しました。また、農福連

携による委託事業も好調です。

今年度は国体が愛媛県で開催されます。メイ

ンバーさんが販売するギフト商品を思案中で、柑橘王

国愛媛にふさわしい商品になりそうです。

5月末には、結の会の総会が開催予定。

29年度も立ち止まることなく、新たなことに

挑戦していこうと思います。引き続きご支

援いただきますようお願いいたします。